

Rainer Rajala Oy

hoitopöytiä hierojille, kalusteita kuntosaleille

Monien suomalaisten hyvinvoinnin takaa löytyy Lojer-konserniin kuuluva Rainer Rajala Oy. Ennen kaikkea senioreiden kunnosta ja selviytymisestä huolehtijana yhtiö haluaa tulevaisuudessa olla yritys numero yksi.

Teksti: Teija Horppu Kuva: Forka

Käydessäsi fysioterapeutilla tai hierojalla olet voinut saada konkreettisimman mahdollisen tuntuman Lojer-konserniin kuuluvan Rainer Rajala Oy:n tuotteisiin. Selkeärakenteisen hoitopöydän laajoja säätömahdollisuuksia hyödyntäen fysioterapeutti tai hieroja on pystynyt hoitamaan sinua juuri oikeanlaisessa asennossa. Hoitopöydän pintojen muodot ovat mukautuneet vartalosi muotoihin, ja pöytä on tuntunut tukevalta, onpa se ollut säädettynä mihin asentoon hyvänsä.

Lojer Group on konserni, joka pystyy kalustamaan fysioterapeutin tai hierojan työtilan tai kuntosalin alusta loppuun.

- Vahvuutemme on pitkä ja vankka kuntoutusalan kokemus. Pystymme räätälöimään oikeanlaisia tuotteita asiakkaiden tarpeiden mukaan ja lisäksi tarjoamaan koulutusta ja tarvikkeiden huoltoa, sanoo Rainer Rajala Oy:n toimitusjohtaja **Jouni Maksimainen**.

Ennakoivaa huolenpitoa

Lojer on lohkaissut Suomen hoitopöytämarkkinoista 40 prosentin markkinaosuuden. Sen kasvattaminen on haasteellista, mutta senioreiden kotona selviytymisessä ja seniorikuntosaleissa yhtiö näkee tulevaisuuden kasvavat markkinat.

- Lojer Rainer Rajalan tavoitteena on kehittää sellaisia apuvälineitä, joiden turvin seniorit pärjäävät kotona mahdollisimman pitkään. Laitteiden lisäksi seniorit tarvitsevat myös niiden käytön opastusta, Maksimainen arvioi.

Hänen mukaansa ainoa tapa selvitä eläkebuumista on senioriväestön ennakoiva huolenpito itsestä.

- Toimintamallit ja mahdollisuudet ovat kuitenkin vielä selkiintymättömiä, sillä nyt ikääntyvä väestö ei ole tottunut käymään kuntosalilla.

Ikääntyvien ihmisten on tärkeää kehittää alaraajojen toimintaa sekä tasapainoa. Nämä erityistarpeet on otettava huomioon senioreiden kuntoilulaitteiden kehittämisessä. Kuntopyörän selkään pitää päästä helposti ja juoksumatossa olisi hyvä olla myös ns. miinuskulma eli mahdollisuus askeltaa loivaan alamäkeen.

- Lojerin toimialassa minua kiinnostavat muun muassa inhimillisyys ja kasvunäkymät, Maksimainen toteaa.

Loistava logistinen sijainti

Rainer Rajala Oy:n tärkeä vetovoimatekijä Jouni Maksimaisen kannalta on ollut yhtiön sijainti Lahden naapurissa – parikymmentä vuotta Lahdessa asunut mies kun ei halua muuttaa pois hyväksi havaitsemaltaan paikkakunnalta. Yhtiölle taas toimipaikka Lahden moottoritien kupeessa Orimattilan Pennalassa on logistisesti mitä loistavin sekä kotimaata että Venäjän-vientiä ajatellen.

Myös työvoiman saatavuus on Lahden seudulla ollut riittävää, ja yhtiön tarvitsemaa hitsausalan ja verhoilun ammattihenkilöstöä on ollut saatavilla tarpeeksi.

- Täällä on hyvin toimiva yhteistyöverkko muun muassa koulutuksen alalla, ja olemme lähteneet mukaan myös alueen hyvinvointiverkoston toimintaan, Maksimainen kertoo. ■

Kuvassa Rainer Rajala Oy:n toimitusjohtaja Jouni Maksimainen.



Lojer Rainer Rajala Oy

Vuonna 1981 perustettu hyvinvointialan yritys Orimattilassa. Vuodesta 2004 osa Lojer-konserniä.

Valmistaa ja myy fysioterapeuttien ja hierojien hoitopöytiä. Lisäksi myy Lojer Groupin valmistamia tai maahantuomia kuntosali- ja kuntoutuslaitteita, sähköhoitotuotteita, tutkimuspöytiä sekä hieronta-, fysioterapia- ja wellness-käyttötarvikkeita.

Vientiä 30 eri maahan, painopisteenä Pohjoismaat sekä Itämeren alue ja Venäjä. Viennin osuus noin 60 prosenttia tuotannosta. Rainer Rajala Oy:n **liikevaihto** 3,3 miljoonaa. Koko Lojer-konsernin 17 miljoonaa euroa. Rainer Rajala Oy:n **palveluksessa** on 24 henkilöä. Koko Lojer-konsernin noin 150 henkilöä. www.rainerrajala.fi